

Wywieranie wpływu i sprzedaż

W jakikolwiek sposób się ubierasz, cokolwiek robisz, mówisz - bez przerwy wywierasz wpływ. Sprzedając musisz posiadać umiejętności, które pozwolą Ci na przekonanie Klienta do Twojego produktu, tak, żeby wiedział dlaczego go kupując spełni swoje oczekiwania. Nie chodzi Ci przecież o to żeby jedynie sprzedać jednorazowo, ale o to, żeby Klienci wracali, dlatego, że są zadowoleni. Możesz zwiększyć swoją sprzedaż, a zmniejszyć nakład pracy i czasu, a przy tym doskonale się bawić i sprawić, że klient z przyjemnością zakupi Twój produkt.

Czego się nauczysz na tym szkoleniu ?

- Jak Twoja postawa, myśli wpływają na Twojego Klienta.
- Dlaczego nie istnieje „urodzony sprzedawca” to jedynie kwestia Twojego nastawienia, bo Ty też możesz świetnie sprzedawać – wszystko.
- Nauczysz się modulować głos, tak aby pomagał Ci w procesie sprzedaży, odpowiednio zadawać pytania, jak i wydawać polecenia.
- Poznasz magię słowa, żeby odpowiednio dobrane wydobyły w Twoim Kliencie nieodpartą chęć kupienia Twojego produktu.
- Poza słowami zapanujesz nad gestami, będą Ci pomagać w zaprezentowaniu wartości produktu.
- Będziesz tworzył obrazy w głowach ludzi, będą wiedzieć dlaczego kupują Twój produkt i będą do Ciebie wracać.
- Będziesz ćwiczył sprzedaż i będziesz nagrywany z natychmiastowym feedbackiem.
- Otworzysz drzwi do swoich Klientów, żeby witali Cię z otwartymi ramionami.
- Poznasz kotwice- potężne narzędzie do budowania u klienta pożądanych stanów, będą chcieli do Ciebie wracać.
- Raport – zbudujesz z Klientem doskonale porozumienie na wielu poziomach, także nieświadomym.
- Dowiesz się jak radzić sobie z obiekcjami, aby już nigdy się nie pojawiły.

Kto będzie Twoim Trenerem?

Międzynarodowy trener z Society of NLP Certyfikowany przez Richarda Bandlera – twórcę NLP. Dzięki temu wiesz, że dostaniesz światową jakość – to zobowiązuje i na to zasługujesz. Międzynarodowy Trener Transforming Communication– Certyfikowany przez Richarda Bolstada – twórcę tej metody, żeby komunikacja była czysta i spójna, metody z najwyższej półki.

Szkolił między innymi firmy: Coca – cola, Great Open House, Hestia, Media Markt, Polkomtel (Plus GSM), Saturn Media, Questus, UPC, Wyższa Szkoła Humanistyczno – Ekonomiczna w Łodzi, Żagiel S.A.

Prowadzi szkolenia Praktyk NLP i Master NLP (zakończone międzynarodowym certyfikatem

podpisanym przez Richarda Bandlera), Transforming Communication (kończące się międzynarodowym certyfikatem) wystąpienia publiczne i prezentacja, motywacja, pozbywanie się stresu, rozwój osobisty, wywieranie wpływu, sprzedaż, a także coachingi biznesowe i terapeutyczne.

W przypadku pytań lub prośby o przygotowanie szczegółowej oferty prosimy o kontakt e-mailowy biuro@chillievent.pl lub telefoniczny (42) 684 00 95.